

# Prospecter et valoriser l'offre commerciale – Option B – Bac Pro Métiers du Commerce et de la Vente [1<sup>re</sup>/T<sup>le</sup>] – Ed. 2023

## Liste des ressources

### Conseils et outils pour la 1re-Term

- **Livre du professeur :**

Conseils et outils pour la 1re-Term - Corrigé • 501934\_002\_conseils-outils\_corrige.docx

- **Fichiers élève :**

Rétroplanning • 501934\_dossier\_conseils\_outils\_retroplanning\_eleves.xlsx

### Partie 1 - Rechercher et analyser les informations à des fins d'exploitation

#### Dossier 1 - Rechercher et analyser les informations

- **Livre du professeur :**

Dossier 1 - Corrigé • 501934\_003\_dossier1\_corrige.docx

### Partie 2 - Participer à la conception d'une opération de prospection

#### Dossier 2 - Définir une cible et fixer des objectifs

- **Livre du professeur :**

Dossier 2 - Corrigé • 501934\_004\_dossier2\_corrige.docx

- **Fichiers élève :**

Dossier 2 - Application 2 - Carte de positionnement • 501934\_D02\_appli2\_carte\_positionnement\_eleves.docx

- **Fichiers prof :**

Dossier 2 - Application 3 - Tableur - Corrigé • 501934\_D02\_appli3\_tableur\_prof.xlsx

#### Dossier 3 - Déterminer les techniques de prospection

- **Livre du professeur :**

Dossier 3 - Corrigé • 501934\_005\_dossier3\_corrige.docx

### Partie 3 - Mettre en œuvre une opération de prospection

#### Dossier 4 - Elaborer des outils d'aide à la prospection

- **Livre du professeur :**

Dossier 4 - Corrigé • 501934\_006\_dossier4\_corrige.docx

- **Fichiers élève :**

Dossier 4 - Application 3 - Question 3 • 501934\_D04\_appli3\_Q3\_eleves.xlsx

- **Fichiers prof :**

Dossier 4 - Application 3 - Question 3 - Corrigé • 501934\_D04\_appli3\_Q3\_prof.xlsx

## **Dossier 5 - Sélectionner et/ou concevoir des supports de communication**

- **Livre du professeur :**

Dossier 5 - Corrigé • 501934\_007\_dossier5\_corrige.docx

## **Dossier 6 - Etablir le contact avec le prospect**

- **Livre du professeur :**

Dossier 6 - Corrigé • 501934\_008\_dossier6\_corrige.docx

## **Scénario 1 - Participer à la conception et à la mise en œuvre d'une opération de prospection**

- **Livre du professeur :**

Scénario 1 - Corrigé • 501934\_009\_scenario1\_corrige.docx

- **Fichiers élève :**

Scénario 1 - Annexe 7 • 501934\_SC01\_annexe7\_eleves.docx

## **Dossier 7 - Découvrir les besoins du prospect**

- **Livre du professeur :**

Dossier 7 - Corrigé • 501934\_010\_dossier7\_corrige.docx

## **Dossier 8 - Argumenter, conclure et prendre congé**

- **Livre du professeur :**

Dossier 8 - Corrigé • 501934\_011\_dossier8\_corrige.docx

## **Partie 4 - Suivre et évaluer l'action de prospection**

### **Dossier 9 - Traiter les contacts**

- **Livre du professeur :**

Dossier 9 - Corrigé • 501934\_012\_dossier9\_corrige.docx

- **Fichiers élève :**

Dossier 9 - Application 4 - Fichier contacts Access • 501934\_D09\_appli4\_fichier-contacts\_eleves.accdb

- **Fichiers élève :**

Dossier 9 - Application 4 - Fichier contacts Excel • 501934\_D09\_appli4\_fichier-contacts\_eleves.xlsx

- **Fichiers prof :**

Dossier 9 - Application 4 - Fichier contacts Access - Corrigé • 501934\_D09\_appli4\_fichier-contacts\_prof.accdb

- **Fichiers prof :**

Dossier 9 - Application 4 - Fichier contacts Excel - Corrigé • 501934\_D09\_appli4\_fichier-contacts\_prof.xlsx

### **Dossier 10 - Evaluer l'action de prospection**

- **Livre du professeur :**

Dossier 10 - Corrigé • 501934\_013\_dossier10\_corrige.docx

- **Fichiers prof :**

Dossier 10 - Application 2 - Questions 1 à 5 - Corrigé • 501934\_D10\_appli2\_Q1-Q5\_prof.xlsx

- **Fichiers prof :**

Dossier 10 - Application 2 - Diaporama - Corrigé • 501934\_D10\_appli2\_Q6\_diaporama\_prof.pptx

## **Scénario 2 - Mettre en œuvre, suivre et évaluer l'action de prospection**

**- Livre du professeur :**

Scénario 2 - Corrigé • 501934\_014\_scenari2\_corrige.docx

**- Fichiers élève :**

Scénario 2 - Document 3 • 501934\_SC02\_doc3\_eleves.xlsx

**- Fichiers prof :**

Scénario 2 - Document 3 - Corrigé • 501934\_SC02\_doc3\_prof.xlsx

**- Fichiers prof :**

Scénario 2 - Question 9 - Corrigé • 501934\_SC02\_Q9\_prof.docx

**- Fichiers élève :**

Scénario 2 - Question 11 - Grille d'observation • 501934\_SC02\_Q11\_grille-observation\_eleves.docx

## **Partie 5 - Valoriser les produits et/ou les services**

### **Dossier 11 Mettre en valeur l'offre dans un espace de vente**

**- Livre du professeur :**

Dossier 11 - Corrigé • 501934\_015\_dossier11\_corrige.docx

**- Fichiers prof :**

Dossier 11 - Application 1 - Question 6 - Corrigé • 501934\_D11\_appli1\_Q6\_diaporama\_prof.pptx

### **Dossier 12 - Mettre en valeur l'offre sur les sites marchands et les réseaux sociaux**

**- Livre du professeur :**

Dossier 12 - Corrigé • 501934\_016\_dossier12\_corrige.docx

## **Entraînements guidés à l'épreuve E2**

### **Sujet 1 - Ludik Pro**

**- Livre du professeur :**

Entraînement 1 - Corrigé • 501934\_017\_entrainement1\_corrige.docx

### **Sujet 2 - Cedeo**

**- Livre du professeur :**

Entraînement 2 - Corrigé • 501934\_018\_entrainement2\_corrige.docx

## **Corrections de réimpression (été 2023)**

- Corrections de réimpression livre élève • 501934\_001-240\_corr-pour-reimp\_site-comp.pdf