

# Animer et gérer l'espace commercial – Option A – Bac Pro Métiers du Commerce et de la Vente [1<sup>re</sup>/T<sup>le</sup>] – Ed. 2023

## Liste des ressources

### Partie 1 : Assurer les opérations préalables à la vente

#### Dossier 1 : Participer à l'approvisionnement et préparer les commandes

- Corrigé :

Dossier 1 - Corrigé • Corrige-dossier-1.docx

- Application 2 - Cadencier • 501930\_D01\_Appli2\_cadencier.xlsx

- Application 2 - Corrigé du cadencier • 501930\_D01\_Appli2\_cadencier-prof.xlsx

#### Dossier 2 : Réceptionner et contrôler les marchandises

- Dossier 2 - Corrigé • 501932\_003\_dossier2.docx

- Mission 3 : Annexe 1 • 501930\_D02\_Mission3\_Annexe\_eleve.docx

- Mission 3 : Corrigé annexe 1 • 501930\_D02\_Mission3\_Annexe\_prof.docx

- Mission 4 : Bon d'entrée en stock • 501930\_D02\_Mission4\_Bon-entree-stock\_eleve.docx

- Mission 4 : Bon d'entrée en stock corrigé • 501930\_D02\_Mission4\_Bon-entree-stock\_prof.docx

- Application 1 : Fiche d'agrèage • 501930\_D02\_Appli1-Fiche-agreage-eleve.xlsx

- Application 1 : Fiche d'agrèage corrigé • 501930\_D02\_Appli1-Fiche-agreage-prof.xlsx

- Application 2 - Fiche de contrôle • 501930\_D02\_Appli2\_Fiche-controle\_eleve.docx

- Application 2 : Fiche de contrôle corrigé • 501930\_D02\_Appli2\_Fiche-controle\_prof.docx

- Application 2 : Corrigé de la LRAR • 501930\_D02\_Appli2\_LRAR-mail\_prof.docx

#### Dossier 3 : Gérer les stocks

- Dossier 3 : Corrigé • 501932\_004\_dossier3.docx

- Application 2 : Stock Carré Blanc • 501930\_D03\_Appli2\_stock-carre-blanc\_eleve.xlsx

- Application 2 : Stock Carré Blanc corrigé • 501930\_D03\_Appli2\_stock-carre-blanc\_corr.xlsx

- Application 3 : Stock Sportswear USA • 501930\_D03\_Appli3\_sportswearusa\_eleve.xlsx

- Application 3 : Stock Sportswear USA corrigé • 501930\_D03\_Appli3\_sportswearusa\_corr.xlsx

- Application 4 : Stock Casque Beats • 501930\_D03\_Appli4\_CasqueBeats\_eleve.xlsx

- Application 4 : Stock Casque Beats corrigé • 501930\_D03\_Appli4\_CasqueBeats\_corr.xlsx

#### Dossier 4 : Agencer la surface de vente en respectant les règles d'hygiène et de

## **sécurité**

- Dossier 4 : Corrigé • 501932\_005\_dossier4.docx

### **Dossier 5 : Fixer le prix de vente**

- Dossier 5 : Corrigé • 501932\_006\_dossier5.docx

- Mission 1 : Annexe • 501930\_D05\_Mission1\_Annexe\_eleve.xlsx

- Mission 1 : Annexe corrigé • 501930\_D05\_Mission1\_Annexe\_corrige.xlsx

- Application 1 : Tableau performances commerciales • 501930\_D05\_Appli1\_Annexe\_eleve.xlsx

- Application 1 : Tableau performances commerciales corrigé • 501930\_D05\_Appli1\_Annexe\_corrige.xlsx

- Application 2 : Calcul du prix psychologique • 501930\_D05\_Appli2\_Annexe\_eleve.xlsx

- Application 2 : Calcul du prix psychologique corrigé • 501930\_D05\_Appli2\_Annexe\_corrige.xlsx

### **Dossier 6 : Participer aux opérations d'inventaire**

- Dossier 6 : Corrigé • 501932\_007\_dossier6.docx

- Application 3 : Inventaire • 501930\_D06\_Appli3\_eleve.xlsx

- Application 3 : Inventaire corrigé • 501930\_D06\_Appli3\_corrige.xlsx

### **Dossier 7 : Gérer les retours et les échanges des clients**

- Dossier 7 : Corrigé • 501932\_008\_dossier7.docx

## **Partie 2 : Rendre l'unité commerciale attractive et fonctionnelle**

### **Dossier 9 : Mettre en scène l'offre**

- Dossier 9 : Corrigé • 501932\_011\_dossier9.docx

- Application 2 : 4 Casino • 501930\_D09\_Appli24c\_Annexe\_eleve.docx

- Application 2 : 4 Casino corrigé • 501930\_D09\_Appli2\_Annexe\_corrige.docx

### **Dossier 10 : Valoriser l'offre sur les sites marchands et les réseaux sociaux**

- Dossier 10 : Corrigé • 501932\_012\_dossier10.docx

- Dossier 8 : Corrigé • 501932\_010\_dossier8.docx

- Application 2 : DPH • 501930\_D08\_Appli2\_DPH\_eleve.xlsx

- Application 2 : DPH corrigé • 501930\_D08\_Appli2\_DPH\_corrige.xlsx

## **Partie 3 : Développer la clientèle**

### **Dossier 11 : Préparer l'action commerciale**

- Dossier 11 : Corrigé • 501932\_013\_dossier11.docx

## **Dossier 12**

- Dossier 12 : Corrigé • 501932\_014\_dossier12.docx
- Application 3 : Rentabilité Black Friday • 501930\_D12\_Appli3\_eleve.xlsx
- Application 3 : Rentabilité Black Friday corrigé • 501930\_D12\_Appli3\_corrige.xlsx

## **Dossier 13 : Développer sa clientèle grâce aux canaux digitaux**

- Dossier 13 : Corrigé • 501932\_015\_dossier13.docx

## **Scénario 1 : Assurer les opérations préalable à la vente**

- Scénario 1 : Corrigé • 501932\_009\_scenario1.docx
- Annexe 3 • 501930\_SC01\_Annexe3\_eleve.xlsx
- Annexe 3 : Corrigé • 501930\_SC01\_Annexe3\_prof.xlsx
- Annexe 7 • 501930\_SC01\_Annexe7\_eleve.xlsx
- Annexe 7 : Corrigé • 501930\_SC01\_Annexe7\_prof.xlsx
- Annexe 8 • 501930\_SC01\_Annexe8\_eleve.xlsx
- Annexe 8 : Corrigé • 501930\_SC01\_Annexe8\_prof.xlsx
- Annexe 10 • 501930\_SC01\_Annexe10\_eleve.xlsx
- Annexe 10 : Corrigé • 501930\_SC01\_Annexe10\_prof.xlsx
- Annexe 11 • 501930\_SC01\_Annexe11\_eleve.xlsx
- Annexe 11 : Corrigé • 501930\_SC01\_Annexe11\_prof.xlsx
- Catalogue fournisseurs • 501930\_SC01\_Catalogue-fournisseur-eleve.xlsx
- Mission 3 : Question 6 • 501930\_SC01\_Mission3\_Q6\_LRAR\_corrige.docx

## **Scénario 2 : Rendre l'unité commerciale attractive et développer la clientèle**

- Scénario 2 : Corrigé • 501932\_016\_scenario2.docx
- Annexe 2 • 501930\_SC02\_Annexe2\_eleve.docx
- Annexe 2 : Corrigé • 501930\_SC02\_Annexe2\_prof.docx
- Mission 4 : Question 12 • 501930\_SC02\_Mission4\_Q12\_note-synthese\_prof.docx
- Tableau de bord corrigé • 501930\_SC02\_Mission4\_tableau-bord\_prof.xlsx

## **Entraînement à l'épreuve n°1**

- Entraînement à l'épreuve n°1 : Corrigé • 501932\_017\_entrainement1.docx

## **Entraînement à l'épreuve n°2**

- Entraînement à l'épreuve n°2 : Corrigé • 501932\_018\_entrainement2.docx

## **Grille d'auto-évaluation des compétences**

- Grille d'auto-évaluation des compétences • Grille\_autoeval\_bloc\_4A.docx