

Animer et gérer l'espace commercial – Option A – Bac Pro Métiers du Commerce et de la Vente [1^{re}/T^{le}] – Ed. 2023

Liste des ressources

Partie 1 : Assurer les opérations préalables à la vente

Dossier 1 : Participer à l'approvisionnement et préparer les commandes

- Corrigé :

Dossier 1 - Corrigé • Corrige-dossier-1.docx

- Application 2 - Cadencier • 501930_D01_Appli2_cadencier.xlsx

- Application 2 - Corrigé du cadencier • 501930_D01_Appli2_cadencier-prof.xlsx

Dossier 2 : Réceptionner et contrôler les marchandises

- Dossier 2 - Corrigé • 501932_003_dossier2.docx

- Mission 3 : Annexe 1 • 501930_D02_Mission3_Annexe_eleve.docx

- Mission 3 : Corrigé annexe 1 • 501930_D02_Mission3_Annexe_prof.docx

- Mission 4 : Bon d'entrée en stock • 501930_D02_Mission4_Bon-entree-stock_eleve.docx

- Mission 4 : Bon d'entrée en stock corrigé • 501930_D02_Mission4_Bon-entree-stock_prof.docx

- Application 1 : Fiche d'agrèage • 501930_D02_Appli1-Fiche-agreage-eleve.xlsx

- Application 1 : Fiche d'agrèage corrigé • 501930_D02_Appli1-Fiche-agreage-prof.xlsx

- Application 2 - Fiche de contrôle • 501930_D02_Appli2_Fiche-controle_eleve.docx

- Application 2 : Fiche de contrôle corrigé • 501930_D02_Appli2_Fiche-controle_prof.docx

- Application 2 : Corrigé de la LRAR • 501930_D02_Appli2_LRAR-mail_prof.docx

Dossier 3 : Gérer les stocks

- Dossier 3 : Corrigé • 501932_004_dossier3.docx

- Application 2 : Stock Carré Blanc • 501930_D03_Appli2_stock-carre-blanc_eleve.xlsx

- Application 2 : Stock Carré Blanc corrigé • 501930_D03_Appli2_stock-carre-blanc_corr.xlsx

- Application 3 : Stock Sportswear USA • 501930_D03_Appli3_sportswearusa_eleve.xlsx

- Application 3 : Stock Sportswear USA corrigé • 501930_D03_Appli3_sportswearusa_corr.xlsx

- Application 4 : Stock Casque Beats • 501930_D03_Appli4_CasqueBeats_eleve.xlsx

- Application 4 : Stock Casque Beats corrigé • 501930_D03_Appli4_CasqueBeats_corr.xlsx

Dossier 4 : Agencer la surface de vente en respectant les règles d'hygiène et de

sécurité

- Dossier 4 : Corrigé • 501932_005_dossier4.docx

Dossier 5 : Fixer le prix de vente

- Dossier 5 : Corrigé • 501932_006_dossier5.docx

- Mission 1 : Annexe • 501930_D05_Mission1_Annexe_eleve.xlsx

- Mission 1 : Annexe corrigé • 501930_D05_Mission1_Annexe_corrige.xlsx

- Application 1 : Tableau performances commerciales • 501930_D05_Appli1_Annexe_eleve.xlsx

- Application 1 : Tableau performances commerciales corrigé • 501930_D05_Appli1_Annexe_corrige.xlsx

- Application 2 : Calcul du prix psychologique • 501930_D05_Appli2_Annexe_eleve.xlsx

- Application 2 : Calcul du prix psychologique corrigé • 501930_D05_Appli2_Annexe_corrige.xlsx

Dossier 6 : Participer aux opérations d'inventaire

- Dossier 6 : Corrigé • 501932_007_dossier6.docx

- Application 3 : Inventaire • 501930_D06_Appli3_eleve.xlsx

- Application 3 : Inventaire corrigé • 501930_D06_Appli3_corrige.xlsx

Dossier 7 : Gérer les retours et les échanges des clients

- Dossier 7 : Corrigé • 501932_008_dossier7.docx

Partie 2 : Rendre l'unité commerciale attractive et fonctionnelle

Dossier 9 : Mettre en scène l'offre

- Dossier 9 : Corrigé • 501932_011_dossier9.docx

- Application 2 : 4 Casino • 501930_D09_Appli24c_Annexe_eleve.docx

- Application 2 : 4 Casino corrigé • 501930_D09_Appli2_Annexe_corrige.docx

Dossier 10 : Valoriser l'offre sur les sites marchands et les réseaux sociaux

- Dossier 10 : Corrigé • 501932_012_dossier10.docx

- Dossier 8 : Corrigé • 501932_010_dossier8.docx

- Application 2 : DPH • 501930_D08_Appli2_DPH_eleve.xlsx

- Application 2 : DPH corrigé • 501930_D08_Appli2_DPH_corrige.xlsx

Partie 3 : Développer la clientèle

Dossier 11 : Préparer l'action commerciale

- Dossier 11 : Corrigé • 501932_013_dossier11.docx

Dossier 12

- Dossier 12 : Corrigé • 501932_014_dossier12.docx
- Application 3 : Rentabilité Black Friday • 501930_D12_Appli3_eleve.xlsx
- Application 3 : Rentabilité Black Friday corrigé • 501930_D12_Appli3_corrige.xlsx

Dossier 13 : Développer sa clientèle grâce aux canaux digitaux

- Dossier 13 : Corrigé • 501932_015_dossier13.docx

Scénario 1 : Assurer les opérations préalable à la vente

- Scénario 1 : Corrigé • 501932_009_scenario1.docx
- Annexe 3 • 501930_SC01_Annexe3_eleve.xlsx
- Annexe 3 : Corrigé • 501930_SC01_Annexe3_prof.xlsx
- Annexe 7 • 501930_SC01_Annexe7_eleve.xlsx
- Annexe 7 : Corrigé • 501930_SC01_Annexe7_prof.xlsx
- Annexe 8 • 501930_SC01_Annexe8_eleve.xlsx
- Annexe 8 : Corrigé • 501930_SC01_Annexe8_prof.xlsx
- Annexe 10 • 501930_SC01_Annexe10_eleve.xlsx
- Annexe 10 : Corrigé • 501930_SC01_Annexe10_prof.xlsx
- Annexe 11 • 501930_SC01_Annexe11_eleve.xlsx
- Annexe 11 : Corrigé • 501930_SC01_Annexe11_prof.xlsx
- Catalogue fournisseurs • 501930_SC01_Catalogue-fournisseur-eleve.xlsx
- Mission 3 : Question 6 • 501930_SC01_Mission3_Q6_LRAR_corrige.docx

Scénario 2 : Rendre l'unité commerciale attractive et développer la clientèle

- Scénario 2 : Corrigé • 501932_016_scenario2.docx
- Annexe 2 • 501930_SC02_Annexe2_eleve.docx
- Annexe 2 : Corrigé • 501930_SC02_Annexe2_prof.docx
- Mission 4 : Question 12 • 501930_SC02_Mission4_Q12_note-synthese_prof.docx
- Tableau de bord corrigé • 501930_SC02_Mission4_tableau-bord_prof.xlsx

Entraînement à l'épreuve n°1

- Entraînement à l'épreuve n°1 : Corrigé • 501932_017_entrainement1.docx

Entraînement à l'épreuve n°2

- Entraînement à l'épreuve n°2 : Corrigé • 501932_018_entrainement2.docx

Grille d'auto-évaluation des compétences

- Grille d'auto-évaluation des compétences • Grille_autoeval_bloc_4A.docx