



1

Réaliser un argumentaire personnalisé

Vous êtes commercial(e) au sein de la concession Renault Pro de Nantes.
 Vous avez rencontré M. Laurent, artisan peintre, pour lequel vous avez noté des éléments lors de votre découverte (annexe).

Remplacer "annexe" par "document"

Merci de supprimer le titre

DOC.

Gamme « utilitaires »

Versions du nouveau Renault Trafic

			
Kangoo Express à partir de 17 150 € • Nombre de places : 2 - 3 • Charge utile : 652 - 800 • Volume de chargement (m³) : 3 • Motorisations : 80, 95 ou 115 CV	Kangoo Z.E. à partir de 17 150 € • Nombre de places : 2 • Charge utile : 652 - 800 • Volume de chargement (m³) : 3,5 - 4,6 • Autonomie : 230 km	Kangoo Trafic à partir de 17 150 € • Nombre de places : 3 • Charge utile : 914-1 243 • Volume de chargement (m³) : 5,2 - 8,6 • Motorisations : 95, 120, 145 ou 170 CV	Kangoo Master à partir de 17 150 € • Nombre de places : 3 • Charge utile : 923-2 151 • Volume de chargement (m³) : 8 - 17 • Motorisations : 110, 130, 145 ou 180 CV

remplacer par "Nouveau"

remplacer par "22 800"

remplacer par "24 550"

remplacer par "27 000"

<https://professionnels.renault.fr/vehicules-utilitaires.html>

1 Choisissez le véhicule le plus adapté à la demande de votre client et préparez un argumentaire de vente.

Mobiles d'achat	Caractéristiques	Avantages	Preuves
Sécurité Une puissance idéale pour des trajets sur autoroute et sur de petites routes de campagne : 120 ou 140 CV			
Nouveauté Un design moderne : véhicule l'image de l'entreprise			
Confort – Des dimensions suffisamment importantes pour le transport du matériel (volume de 4 m³ environ) – Des options pratiques pour plus d'ergonomie (téléphone, Bluetooth, GPS) – 3 places minimum pour pouvoir emmener les employés			
Argent Diesel de préférence, coût encore avantageux du carburant. Budget maximum : 25 000 €			

2 Par groupes de 2 ou 3 élèves, testez votre argumentaire.